

Commercial Analyst / Sales Controlling

Als **Commercial Analyst / Sales Controlling** ist man die zentrale Schnittstelle zwischen Vertrieb und Controlling und unterstützt mit fundierten Analysen, Kalkulationen und Forecasts daten-basierte Geschäftsentscheidungen. Durch ein tiefes Verständnis von Kostenstrukturen, Profitabilität und Wertschöpfungsketten leistet man einen wesentlichen Beitrag zur nachhaltigen Steuerung und Weiterentwicklung des Geschäftserfolgs.

Standort: 1010 Wien

Anstellung: Vollzeit

Start: Ab sofort

Gehalt: Ab 52.000 €/Jahr (je nach Qualifikation und Erfahrung)

UNSER ANGEBOT – überzeugend, wie der Geschmack unserer Produkte

- Vielseitige, abwechslungsreiche Aufgaben mit vielen Entwicklungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Harmonisches Betriebsklima mit DU-Kultur
- Flexible Arbeitszeiten und Remote Work für eine ausgewogene Work-Life Balance
- Zukunftssicheres Arbeitsumfeld in einem innovativen, international tätigen Unternehmen

ZUKÜNFTIGE ROLLE – vielseitig, wie unser Produktportfolio

- Analyse der Profitabilität von Produkten, Kunden und Kundengruppen
- Unterstützung bei Kalkulationen für Angebote, Ausschreibungen und Preisentscheidungen
- Mitarbeit bei Forecasts sowie Analyse von Plan-Ist-Abweichungen
- Erstellung von Berichten, Auswertungen und Entscheidungsgrundlagen für den Vertrieb
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Controlling und weiteren Fachbereichen
- Identifikation von Margen-, Kosten- und Komplexitätstreibern entlang der Wertschöpfungskette
- Durchführung von Business Cases, Simulationen und Wirtschaftlichkeitsanalysen
- Sicherstellung einer hohen Datenqualität und Konsistenz relevanter Vertriebsdaten

QUALIFIZIERUNG / TALENT – erlesen, wie die Zutaten unserer Produkte

- Abgeschlossene kaufmännische oder wirtschaftliche Ausbildung (FH, Universität oder vergleichbar)

- Berufserfahrung im Controlling, Sales Controlling oder Finanzbereich
 - Sehr gutes analytisches Verständnis sowie hohe Zahlenaffinität
 - Sicherer Umgang mit Excel und idealerweise Erfahrung mit BI-Tools (z. B. Power BI)
 - Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und Kostenstrukturen
 - Strukturierte, eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
 - Kommunikationsstärke und Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Fachbereichen
 - Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
-

ÜBER UNS

Wir sind Teil der HAIN CELESTIAL GROUP, einem führenden Unternehmensnetzwerk für Bio- und Naturprodukte mit EU-Zentrale in Wien. Über 300 Mitarbeiter:innen an den europäischen Standorten setzen sich für Werte wie exzellenten Geschmack, soziale und ökologische Verantwortung, Gesundheit und Natürlichkeit ein. Mit unseren beliebten Marken JOYA, HAPPY und Natumi bieten wir eine breite Auswahl an veganen, pflanzlichen Getränken aus Hafer, Reis, Soja und verschiedenen Nüssen – für jeden Geschmack das Passende.